



VERTRIEB

Rosenberger, ein mittelständisches Industrieunternehmen in Familienbesitz, wurde 1958 gegründet und zählt heute zu den weltweit führenden Anbietern von Verbindungslösungen in der Hochfrequenz-, Fiberoptik- und High-Voltage-Technologie, unter anderem für die Automobil- und Telekommunikationsindustrie. Am Hauptsitz in Fridolfing sind rund 3.300 Mitarbeiter*innen tätig, weltweit beschäftigt die Rosenberger-Gruppe rund 15.000 Mitarbeiter*innen an zahlreichen Fertigungs- und Montagestandorten und Vertriebsniederlassungen in Europa, Asien sowie Nord- und Südamerika.

Zur Verstärkung unseres Teams im Bereich Vertrieb suchen wir eine/einen:

Leitung Customer Service Center im Bereich Automotive (m/w/d)

Ein erfolgreicher Vertrieb stellt die Basis für unser zukünftiges Wachstum im Bereich Automotive dar. Wir suchen eine engagierte Führungspersönlichkeit, die in dem dynamischen Umfeld von autonomem Fahren, Artificial Intelligence, E-Mobility und Infotainment die Zukunft mitgestalten möchte. Sie haben die Möglichkeit als Ansprechpartner (m/w/d) für namenhafte internationale Automobilhersteller zu agieren und unsere Vertriebsprozesse stetig zu optimieren.

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes (Fach-) Hochschulstudium im Bereich Betriebswirtschaft oder kaufmännische Ausbildung mit Fortbildung Fach-/Betriebswirt
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise in der Automobilbranche
- Erfahrung in der disziplinarischen Führung
- ERP-Kenntnisse in proAlpha oder SAP wünschenswert
- Ausgeprägte Kommunikations- und Durchsetzungsstärke sowie sicheres Auftreten und Teamfähigkeit
- Hohe Kundenorientierung und Eigeninitiative
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Aufgaben:

- Fachliche und disziplinarische Führung der Vertriebsinnendienst-Teams im Bereich Automotive
- Fachliche Unterstützung bei der Entwicklung von Preis- und Angebotsstrategien sowie bei Eskalationen und Priorisierungen
- Weiterentwicklung des Sales & Operation Planning mit Fokus auf Kundenorientierung und Effizienzsteigerung
- Entwicklung und Umsetzung von neuen Vertriebsprozessen
- Erstellung von Analysen sowie Überwachung von Routinen im Tagesgeschäft
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsaußendienst, Produktmanagement, Einkauf, SCM und der Planung

Wir bieten:

- **Persönliche Entwicklung** – Zielgruppenspezifisches und umfangreiches Schulungsangebot sowie Förderung von beruflichen Weiterbildungen mit Prämien
- **Gesundheit & Fitness** – Firmeneigenes Fitness-Studio und kostenlose Sportkurse wie z. B. Functional Training sowie frisch zubereitete Mahlzeiten im bezuschussten Betriebsrestaurant
- **Vergütung** – Attraktives Vergütungsmodell inklusive Sonderzahlungen und verschiedene Zulagen sowie ein monatlicher Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- **Mobilität** – Fahrrad-Leasing, Ladestationen fürs E-Bike/-Auto sowie App zur einfachen Organisation von Fahrgemeinschaften
- **Familiäre Werte** – Weltoffenes Familienunternehmen mit Du-Kultur, geprägt durch Werte wie Hilfsbereitschaft, Pragmatismus und Vertrauen
- **Flexibles & mobiles Arbeiten** – Je nach Aufgabe und Bereich ist mobiles Arbeiten und ggf. Desksharing möglich
- **Innovation & Technologie** – Gemeinsame Entwicklung von innovativen Produkten mit modernsten Fertigungs- und Geschäftsprozessen sowie nachhaltiger Umgang mit Ressourcen

Interessiert?

Bewerben Sie sich in unserem Job-Portal: www.rosenberger.com/jobs